



TYÖLLISYYSMÄÄRÄRAHAN (474100,22404) HAKEMUSLOMAKE

HAKIJAN PERUSTIEDOT

Rahoituksen hakija Varsinais-Suomen myynnin ja markkinoinnin ammattilaiset ry	Y-tunnus 0488668-9
Osoite Kuuvantie 197, 20100 Turku	Puhelin 0400-535241
Sähköpostiosoite kari.laakso@turunmyyntimiehet.fi	Fax
Yhteyshenkilö Kari Laakso	Puhelin 0400-535241
Sähköpostiosoite kari.laakso@turunmyyntimiehet.fi	Fax
Päiväys 31.1.2014	Hakijan edustajan allekirjoitus
	Nimen selvennys Kari Laakso

HANKKEEN PERUSTIEDOT

Hankkeen nimi MYYJÄHAUTOMO
Hankkeen toteuttaja / vastuutaho Varsinais-Suomen myynnin ja markkinoinnin ammattilaiset ry
Hankkeen toteutuksen muut osapuolet (toteutuksen ydinverkosto) Valittava konsulttitoimisto
Hankkeen kesto Hanke on suunniteltu klomevuotiseksi, vuosille 2014-2016. Nyt hakemuksen kohteena on kustannukset vuodelle 2014.
HANKKEEN TYÖLLISTÄMISVALMIUKSIA EDISTÄVÄT PALVELUT ERITTELE PALVELUKESKUKSEN JA TE-TOIMISTON KANSSA SOVITUT ASIAT
Hankkeen kohderyhmä Työttömät työnhakijat siten, että 75 % on vähintään 500 päivältä työttömyyden perusteella työttömyys-etuutta saaneet ja/tai vähintään 12 kk avoimilta työmarkkinoilta poissa olleet työttömät työnhakijat.
Hankkeen tuottamat työllistymisvalmiuksia edistävät palvelut ja niiden järjestäminen 1. Yksilö tunnistaa itsessään myynnillisen orientaation myyjätestin ja palautekeskustelun pohjalta 2. Kuukauden mittainen myynnin perusvalmennus (konsulttitoimisto vetää) 3. Myynnin harjoittelujakso (2 kk) oikeiden myynticasien parissa myynnin ja markkinoinnin ammattilaisista valittujen tutorien ohjaamina. Tänä aikana luodaan myyntitalenttien ja yhteistyöyritysten välinen forumi, jonka tuloksena työttömät ja yritykset löytävät toisensa. 4. Työjakso yhteistyöyrityksissä (3 kk), jolloin työttömät tekevät määräaikaisen työsopimuksen yrityksen kanssa ja yritykset hakevat samalle ajalle palkkatukea TE-toimistolta.
Suunnitelmat asiakkaiden hankinnassa Myyjähautomolla on kaksi asiakasryhmää: Uutta myyntivoimaa hakevat yritykset ja myyntitehtävistä kiinnostuneet työttömät työnhakijat. Kts. oheinen projektisuunnitelma siitä, mitä kummankin asiakasryhmän kanssa on suunniteltu tehtävän.
HANKKEEN TAVOITTEET

Laadulliset tavoitteet

- Myyjähautomoon valittujen työttömien työllistymisvalmiuksien nostaminen myyntitehtävissä
- Myyntiosaamisen ja käytännön myyntityön hallinnan kohottaminen

Määrälliset tavoitteet

- 100 työtöntä työnhakijaa Myyjähautomon markkinoinnin kohteena
- 50 henkilöä tekee selainpohjaisen myyjätestin
- 50 henkilölle annetaan henkilökohtainen palaute tekemästään myyjätestistä
- 20 henkilöä valitaan Myyjähautomon ensimmäiseen sisäänottoon
- 20 henkilöä menee työjaksolle yhteistyöyritykseen määräaikaiseen työsuhteeseen yritykselle myönnettävän palkkatuen avulla
- 10 henkilöä työllistyy 6 kk:n Myyjähautomojakson jälkeen yhteistyöyrityksiin.

Asiakastoimenpiteiden vaikutukset

- Työttömät työnhakijat työllistyvät
- Yritykset saavat uutta myyntivoimaa

Omat asiakasseurantajärjestelmät (liitteeksi hankkeen oma seurantalomake)

- Myyjähautomoon valitut työttömät pitävät oppimispäiväkirjaa.
- Myyjähautomo tekee kustakin haudottavasta myyjätalentista edistymis- ja työllistymisraportin

HANKKEEN RAHOITUSSUUNNITELMA

Hankkeen kokonaiskustannukset yhteensä 430.576 € (alv 24%)				
Vuodelle 2014	Yhteensä 105.072 €	Turun kaupungin osuus 14.480 € 13,8 %		
Hankkeen kokonaiskustannukset vuonna 2014 105.072 € Turun kaupungin osuus € 14.480 eli 13,8 (%)				
Mistä haettu rahoitusta vuodelle 2014 (ohjelma, rahasto, rahoittaja)	Haettu rahoitus €	Osuus %		
Turun kaupunki	14.480 €	13,8 %		
Varsinais-Suomen ELY-keskus	90.592 €	86,2 %		
	€	%		
	€	%		
Yhteensä	105.072 €	100 %		
Kaupungin ulkopuolinen rahoitus:				
Kartoitettu	€	Neuvoteltu 90.592 €	Varattu	€
Haettu	€	Myönnetty	€	

Liitteet

1. Hankerahoitushakemuksen ohje
2. Hankkeen analyysi (hakija täyttää itse hakemuksen liitteeksi)
3. Hankkeen arviointi (tiedoksi hakijalle, arviointitiimi täyttää hakemuksen käsittelyssä)
4. Hankeraportti (tiedoksi, myöhemmin projektin kuluessa täytettäväksi)